

Come prepararsi alla messa in vendita

❑ Selezione dell'oggetto da vendere

Il primo oggetto da mettere in vendita su eBay dovrebbe essere:

- qualcosa che già possiedi
- piccolo e non fragile
- di valore moderato
- facile da imballare e spedire.

Consulta la [lista](#) degli oggetti che non possono essere messi in vendita su eBay.

❑ Categoria, prezzo di partenza e formato

Controlla come gli altri venditori hanno messo in vendita oggetti simili al tuo. Analizza le altre inserzioni:

- la [categoria](#) in cui l'oggetto è stato messo in vendita
- il formato di vendita ([Asta online](#), [Compralo Subito](#) e [Proposta d'acquisto](#))
- il [prezzo di partenza](#)

Se scegli il formato Asta online, inserisci un prezzo di partenza contenuto. In questo modo attirerai gli acquirenti alla ricerca di buoni affari, che facendo offerte, potrebbero far lievitare il prezzo finale.

❑ Titolo

Scegli parole che gli acquirenti potrebbero utilizzare durante una ricerca evitando aggettivi come: "raro", "bello", "introvabile", ecc...

❑ Descrizione

Inserisci una descrizione dettagliata per soddisfare la curiosità degli acquirenti, conquistare la loro fiducia e invogliarli all'acquisto.

- dettagli completi dell'oggetto: dimensioni, colore, materiali, marca e condizione (nuovo/usato)
- informazioni sul servizio: metodi di pagamento, informazioni sulla spedizione e regole sulla restituzione

È indispensabile essere sinceri e onesti al momento di creare la descrizione, eviterai problemi successivi con l'acquirente. [Ulteriori informazioni su come creare una descrizione di successo](#)

❑ Foto

Gli acquirenti preferiscono vedere quello che stanno comprando. Per realizzare una foto di qualità:

- utilizza una macchina fotografica digitale
- isola l'oggetto con uno sfondo neutro

❑ Spedizione

L'imballaggio di qualità ha un aspetto professionale e protegge contro i danni arrecati durante il trasporto.

Se conosci il peso e le dimensioni dell'oggetto imballato puoi scegliere il metodo di spedizione adeguato e calcolare il costo utilizzando il [Calcolatore delle spese di spedizione](#) disponibile su eBay.it.

Gli acquirenti preferiscono sapere subito il prezzo finale di un oggetto, quindi indica nell'inserzione le spese di spedizione comprensive dell'imballaggio. [Ulteriori informazioni sulle spedizioni](#)

❑ Metodo di pagamento offerto agli acquirenti

Scegli un metodo di pagamento sicuro:

- [PayPal](#): è sufficiente avere un indirizzo email e una carta di credito o prepagata.
- Bonifico bancario: è utilizzabile se possiedi un conto corrente bancario o postale
- Contrassegno: a differenza degli altri metodi, l'acquirente paga solo alla consegna dell'oggetto.

Richiedere il pagamento tramite ricarica della carta ricaricabile è vietato poiché non sicuro.

[Ulteriori informazioni sul pagamento](#)

❑ Metodo di pagamento per le tariffe eBay

I principali metodi di pagamento per le tariffe eBay sono PayPal, bonifico bancario e carta di credito.

[Ulteriori informazioni per il pagamento delle tariffe eBay](#)

Ora non ti resta che provare a vendere su eBay!

